

«УТВЕРЖДАЮ»

Зам. начальника управления МТО

ОАО «Беларуськалий»

Н.М.Архипенко

«10» 09 2025 года.

Запрос ценовых на закупку печи термической.

Сведения о заказчике.			
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»		
Юридический адрес	Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5		
ФИО, должность и адрес контактного лица заказчика, которому вменено в обязанность поддерживать связь с участниками по вопросам проведения процедуры	По вопросам закупки: отдела общезаводского оборудования управления МТО. тел.: +375(174) 29-88-69. тел: +375(174) 29-86-92.		
Адрес электронной почты	mto@kali.by		
Сведения о предмете закупки			
Лот №	Наименование товара	Кол-во, (ЕИ)	Требования к предмету закупки
1	Печь термическая	1 шт.	В соответствии с техническим заданием (Приложение №1 настоящего запроса ценовых предложений)
Заказчик, при наличии необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право: 1) увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов; 2) увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного соглашения такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий», либо с заместителем генерального директора по материально-техническому обеспечению - начальником управления МТО по закупкам УМТО, если увеличение более чем на 100% составляет 500 и менее базовых величин.			
Требования к предмету закупки	1. Оборудование должно быть изготовлено в полном соответствии с требованиями технического задания. 2. Предложения, не соответствующие требованиям процедуры закупки исключаются из рассмотрения. 3. Обязательно предоставление предложения в полном объеме лота.		
Допустимые для участия в процедуре условия оплаты	Допустимыми условиями являются условия оплаты по факту поставки товара на склад Покупателя. Предпочтительными условиями оплаты является отсрочка платежа не менее 45 календарных дней. Предоплата не рассматривается.		
Требуемый срок поставки	Наименьший срок поставки.		
Место поставки	Минская область, г. Солигорск, промышленная площадка 4РУ, склад № 38.		
Условия поставки	Склад Покупателя		
Источник финансирования закупки	Собственные средства ОАО «Беларуськалий»		

Конечный срок подачи ценового предложения	не позднее 14:00 час. 26 сентября 2025. Конверт (электронный документ) с ценовым предложением, поданный после истечения окончательного срока представления, не вскрывается (не воспроизводится) и возвращается представившему его участнику.
Место и порядок представления ценового предложения	Ценовое предложение должно быть представлено с пометкой « Техническая (или коммерческая) часть ценового предложения на поставку печи термической » посредством электронной почты на e-mail: mto@kali.by с пометкой для Антоненко Н.И.
Условия проведения процедуры запроса ценовых предложений:	
Первый этап:	- запрос у потенциальных поставщиков технической части ценового предложения, содержащей техническое описание и объем поставки предлагаемого товара, за исключением цены предложения; - рассмотрение технической части ценового предложений, проведение при необходимости переговоров (индивидуальных, совместных) с участниками по вопросам содержания их технических предложений; - определение участников, соответствующих требованиям заказчика к ценовым предложениям.
Второй этап:	- внесение изменений и (или) дополнений в запрос ценовых предложений по результатам первого этапа указанного запроса ценовых предложений (при необходимости); - запрос коммерческой части ценовых предложений участников, прошедших его первый этап; - проведение переговоров о снижении цен поступивших ценовых предложений; - подведение итогов.
Участники процедуры	Участником процедуры закупки может быть любое юридическое или физическое лицо, в том числе индивидуальный предприниматель, независимо от организационно-правовой формы, формы собственности, места нахождения и места происхождения капитала, которое соответствует требованиям, установленным заказчиком в документации о закупке в соответствии с Порядком закупок за счет собственных средств ОАО «Беларуськалий», за исключением юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, включенных в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, а также в случаях, установленных в части третьей пункта 9 Порядка закупок за счет собственных средств ОАО «Беларуськалий», в целях соблюдения приоритетности закупок у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей). - Участником не может быть организация: • находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации; • представившая недостоверную информацию о себе; • не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; • не соответствующая требованиям заказчика к данным участников. - К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие

	претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования: • финансовую и экономическую состоятельность; • технические возможности.
Расчет цены ценового предложения	Цена (без учета НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.
Наименование валюты ценового предложения	Для нерезидентов Республики Беларусь - валюта согласно законодательству страны участника процедуры, для резидентов Республики Беларусь – белорусский рубль.
Наименование валюты для оценки ценового предложения	Для сравнения цены предложений участников (в случае их предоставления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цен ценовых предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Условия, применяемые для оценки предложений	Для оценки и сравнения коммерческой части предложений, цены коммерческой части предложений участников (в случае их представления в разных валютах, с разными условиями поставки и оплаты) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым базисным условиям поставки и отсрочки платежа 45 календарных дней на условиях расчетов простым банковским переводом исходя из ставки доходности 12%.
Критерии, используемые для выбора наилучшего предложения, соответствующего заявленным техническим характеристикам	1. Наименьшая цена - 100 %
Обязательные условия договора	1.1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 1.2. Для резидентов Республики Беларусь: Цена на товар указана в Приложении № настоящего договора, сформирована в соответствии с учетной политикой предприятия и законодательством Республики Беларусь по ценообразованию, исчисляется в белорусских рублях и не подлежит изменению в сторону увеличения до окончания действия договора. Цена устанавливается на основании протокола согласования цен № ____ от « ____ » _____ 202_ г. (Приложение № ____). 1.3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 1.4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 1.5. Датой поставки товара является: Для резидентов Республики Беларусь: дата поставки на склад Покупателя Минская область, г. Солигорск, (промплощадка 4РУ, склад № 38). Разгрузка товара – верхняя, силами Покупателя. Для нерезидентов Республики Беларусь: дата поступления товара на территорию таможенного терминала по адресу ПТО «Солигорск»-06641 (ст. Калий-1, база райагросервис), с

последующей выгрузкой на СВХ ВБ-0601/0000088, промплощадка 4РУ,г. Солигорск, Минской области, Республика Беларусь. Разгрузка товара – верхняя, силами Покупателя. Подтверждением даты поставки является соответствующая отметка на CMR/ТТН.

1.6. За несвоевременную поставку продукции Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости не поставленной в срок продукции за каждый день просрочки поставки.

1.7. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты, указанных в настоящем приглашении. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. Оплата за продукцию не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Продавцу по качеству и (или) комплектности продукции. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензий, указанной в двухстороннем акте устранения претензий по качеству и комплектности продукции.

1.8. Покупатель не несет ответственности за не поступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре.

1.9. Продукция должна соответствовать по качеству – согласно сертификату качества, выданному изготовителем, по количеству – согласно количеству, указанному в товарно-транспортной накладной.

1.10. Продавец обязан уведомить Покупателя о предполагаемой дате отгрузки не позднее, чем за 5 календарных дней.

В течение 24 часов с момента отгрузки товара Продавец направляет Покупателю по факсу +375(174)_____ Извещение об отгрузке. Извещение должно содержать следующее: дата погрузки, обозначение товара, номер накладной, число мест, вес-брутто и вес-нетто по каждой позиции, а также счет-фактуру, CMR и сертификат происхождения (для нерезидентов).

1.11. В период с 25 числа и по последнее число каждого месяца (включительно) склад Покупателя не осуществляет прием товара и Продавец должен организовать поставку таким образом, чтобы исключить ее доставку Покупателю в эти дни. Все убытки и риски, связанные с нарушением данного условия несет Продавец. В случае если окончание срока поставки приходится на любой из дней с 25 числа по последний день месяца (включительно), последний день (дата) поставки переносится на ближайший рабочий день следующего месяца. При этом Продавец не считается просрочившим поставку.

1.12. Продукция по лоту № 1 должна быть изготовлена в соответствии техническим заданием (Приложение № 1). Гарантийный срок на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника (не менее указанного в соответствующем техническом задании).

1.13. Продавец письменно, за__**календарных дней до даты приемки, по факсимильной связи извещает Покупателя о дате приемки товара на заводе с указанием времени, необходимого для приемки. Покупатель в течение ____** рабочих дней с момента получения извещения от Продавца может направить специалистов для приемки товара на заводе. По результатам приемки должен быть подписан АКТ. В случае наличия существенных конструктивных замечаний, таковые должны быть отражены в АКТе, а Продавец обязан устранить недостатки до момента отгрузки. Командировочные и транспортные расходы по приёмке товара на заводе несет Покупатель. В случае письменного

отказа Покупателя от участия в приёмке готового товара на заводе, Продавец имеет право отгрузить готовый товар Покупателю на следующий день после истечения указанного срока. В таком случае приемка будет осуществлена на складе Покупателя согласно п.1.14. настоящего договора. В случае, если конструктивные замечания, указанные в Акте, не будут устранены до момента отгрузки, а также в случае нахождения специалистов Покупателя на приемке сверх времени, указанного в извещении, по вине Продавца, Продавец возмещает Покупателю командировочные и транспортные расходы по приемке товара, в течение 30 календарных дней с даты предъявления требования Покупателем. В случае отгрузки товара без извещения Покупателя о приемке на заводе, или до истечения срока прибытия Покупателя на приемку товара в соответствии с извещением, или до устранения недостатков, установленных по результатам приемки на заводе, Продавец уплачивает штраф в размере 25% стоимости товара, а также Покупатель имеет право не принимать товар, отгруженный с нарушением данного пункта договора.

1.14. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя. При обнаружении недостачи продукции или продукции ненадлежащего качества при приемке на складе Покупателя, Покупатель обязан известить Продавца о выявленных дефектах посредством факсимильной связи. Представитель Продавца должен прибыть в течение 3 (трех) рабочих дней после получения уведомления о вызове, не считая времени, необходимого для проезда, для составления совместного Акта. В случае неприбытия представителя Продавца в указанный срок, Акт подписывается Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки недостающей продукции, также для ведения претензионно-исковой работы.

1.15. При обнаружении дефектов продукции до момента ввода в эксплуатацию в течение гарантийного срока эксплуатации, Покупатель обязан известить Продавца о выявленных дефектах посредством факсимильной связи. Представитель Продавца должен прибыть в течение 3 (трех) рабочих дней после получения уведомления о вызове, не считая времени, необходимого для проезда, для составления совместного Акта-рекламации. В случае неприбытия представителя Продавца в указанный срок, Акт-рекламация составляется и подписывается Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки продукции, а также для ведения претензионно-исковой работы.

1.16. Если иное не оговорено в Акте (Акте-рекламации), срок устранения недостатков, замены или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 календарных дней от даты утверждения Акта (Акта-рекламации), оформленного в соответствии с п.1.14. (п.1.15). При несоблюдении указанного срока Продавец выплачивает Покупателю пеню в размере 0,1% от стоимости продукции, несоответствующей условиям договора, за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору и в связи с ним.

1.17. Любые транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающей продукции, до момента ввода в

	эксплуатацию, возвратом или заменой дефектной продукции при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, в том числе расходы по монтажу и демонтажу товара на основании актов выполненных работ, таможенные расходы, расходы по хранению несет Продавец. 1.18. При предъявлении рекламации по качеству Покупатель имеет право вернуть некачественную продукцию на склад Продавца. Продавец несет все транспортные и другие расходы, связанные с возвратом продукции. 1.19. По настоящему договору Положение о приемке продукции по количеству и качеству, утвержденное постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 03.09.2008 № 1290 не применяется. Применяется порядок, установленный настоящим договором. 1.20. Любые расходы, связанные с допоставкой, возвратом или заменой дефектного товара при приемке товара на складе Покупателя, до момента ввода в эксплуатацию и во время гарантийного срока, (включая расходы по монтажу и демонтажу товара) несет Продавец. Все затраты, понесенные Покупателем, возмещаются Продавцом в течение 30 календарных дней с даты предъявления требования (выставления счета) Покупателем. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного требования (счета). 1.21. В случае устранения дефектов, выявленных при приемке, до момента ввода в эксплуатацию и в период действия гарантийных обязательств, срок действия гарантийных обязательств продлевается на время, в течение которого продукция не эксплуатировалась из-за обнаруженных дефектов. 1.22. Продавец обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договору. Убытки взыскиваются в полной сумме сверх неустойки. 1.23. Вместе с продукцией Продавец предоставляет Покупателю: - документы, необходимые для таможенного оформления продукции в режим для внутреннего потребления на территории Республики Беларусь; - упаковочный лист, с указанием веса нетто и брутто по позиции; - справку о содержании драгоценных металлов (золота, серебра, платины и металлов платиновой группы) в поставляемом товаре; - паспорт на продукцию; - руководство по эксплуатации на товар; - документы, согласно требованиям технического задания. 1.24. В случае несвоевременного предоставления и/или предоставления неверно оформленных документов по п.1.23, поставка считается не выполненной, и срок оплаты Покупатель вправе отсчитывать с момента предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов п.1.23. Датой предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов согласно п.1.23 является дата получения Покупателем от Продавца сопроводительного письма с приложением требуемых документов. 1.25. Продавец обязан возместить Покупателю дополнительные расходы, которые могут возникнуть вследствие неправильного
--	--

оформления и/или не предоставления документов, указанных в п.1.23.

1.26. Продукция должна быть новой, не ранее 2025 выпуска. В случае поставки продукции с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

1.27. За отказ от поставки, не поставку (недоставку), Покупатель взыскивает с Продавца штраф в размере 10% от стоимости не поставленного товара.

1.28. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения договора или в связи с ним, должны разрешаться в претензионном порядке.

1.29. Во всем, что не предусмотрено настоящим договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.

1.30. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из данного контракта или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в Экономическом суде Минской области. Применимое право – материальное право Республики Беларусь.

1.31. Продавец несет ответственность за соответствие продукции требованиям технических регламентов Таможенного Союза и возмещает Покупателю любые убытки, возникшие у Покупателя в связи с невыполнением Продавцом требований по сертификации продукции.

1.32. В случае поставки продукции, производства иного производителя отличного от указанного в предложении на участие в процедуре закупки, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора /или взыскать штраф в размере 25% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

1.33. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки товара более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.

1.34. В случае отказа от поставки, не поставки (недоставки), нарушения сроков поставки товара Покупатель имеет право на приобретение такого же либо аналогичного товара у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленного (недоставленного), не поставленного в срок товара. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца товара, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленного (недоставленного), не поставленного в срок товара и ценой взамен приобретенного товара. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.

1.35. Ни одна из сторон не имеет права передать свои права и обязанности по данному контракту третьим лицам. Продавец

	обязуется не заключать контракты открытого факторинга. В случае заключения Продавцом контракта открытого факторинга Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25 % стоимости продукции по договору. 1.36. При выполнении гарантийного ремонта по Акту-рекламации осуществлять согласно ТНПА, ЛНПА, Инструкция по организации безопасного проведения работ подрядными организациями, работающими на основании договоров на объектах (территории) ОАО «Беларуськалий» (ИБПР) действующих в ОАО «Беларуськалий». 1.37. Ответственность за безопасное производство работ, соблюдение мероприятий по охране труда, промышленной и пожарной безопасности, в том числе предусмотренных Актом-допуском (наряд-допуском на проведение работ повышенной опасности) возлагается на администрацию организации, выполняющей гарантийный ремонт. 1.38. Продавец обязан выставить (направить) на Портал электронных счет-фактур электронный счет-фактуру по НДС в установленные налоговым кодексом Республики Беларусь сроки. В случае не выставления (не направления) электронного счета-фактуры по НДС на Портал в установленные сроки, Продавец уплачивает покупателю штраф в размере суммы НДС. 1.39. Продавец при исполнении своих обязательств, предусмотренных настоящим договором, несет ответственность перед Покупателем в виде неустойки (штрафа) за появление (нахождение) работников Продавца (граждан, выполняющих работу на основании трудового договора (контракта) либо гражданско-правового договора с Продавцом) на территории и объектах Покупателя в состоянии алкогольного, наркотического или токсического опьянения (далее – состояние опьянения), а также распития спиртных напитков употребления наркотических средств, психотропных веществ, их аналогов, токсических веществ в рабочее время или по месту работы (далее – распитие), в размере 10 (десяти) базовых величин за каждый факт. Нахождение в состоянии опьянения должно быть подтверждено актом освидетельствования установленной формы, а в случае отказа от освидетельствования, актом о нахождении работника на территории Общества с признаками опьянения, или актом о распитии.
<i>Требования к оформлению технической части ценового предложения, перечень документов и информация, которые должны быть представлены участниками в подтверждение своих данных.</i>	Для участия в процедуре закупки необходимо представить: <u>I.Техническая часть ценового предложения.</u> Техническая часть ценового предложения должна быть представлена с пометкой «Техническая часть ценового предложения на поставку печи термической» посредством электронной почты на e-mail: mto@kali.by с пометкой для Антоненко Н.И. Окончательный срок представления технической части ценового предложения – 14:00 час. 26 сентября 2025 года. Конверт (электронный документ) с ценовым предложением, поданный после истечения окончательного срока представления, не вскрывается (не воспроизводится) и возвращается представившему его участнику. Техническая часть ценового предложения должна быть подготовлена и предоставлена на русском языке. При наличии документов на ином языке, участник должен предоставить заверенный перевод. Техническая часть ценового предложения должна

содержать следующие документы:

1. Заявление участника на участие в запросе ценовых предложений, в котором указывается:

- полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона;
- согласие на участие в процедуре на условиях настоящего запроса ценовых предложений;
- подтверждение технических требований к предмету запроса ценовых предложений;
- согласие участника выполнить условия раздела **Обязательные условия договора**, указанные в данном запросе ценовых предложений;
- обязательство заключить договор в течение 5 дней со дня направления договора подписанного заказчиком.

2. в подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:

2.1. заявление участника о том, что он:

- не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;

- не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;

- выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является.

- не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, Министерства антимонопольного регулирования и торговли Республики Беларусь (**для резидентов Республики Беларусь**).

2.2. для участников – резидентов Республики Беларусь – заявление об отсутствии задолженности по налогам, сборам (пошлинам), пеням по состоянию на 01.08.2025 года; для участников – нерезидентов Республики Беларусь – заявление об отсутствии задолженности по налогам, сборам (пошлинам), пеням по состоянию на 01.08.2025 года.

- заверенную участником копию справки обслуживающего банка о финансовой состоятельности претендента на 01.08.2025 года;

- для организаций, находящихся в процессе санации: - документ, устанавливающий срок ее окончания, определенный в соответствии с законодательством.

3. в подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:

3.1. для участников, являющихся производителями:

- заверенные участником копии документов, подтверждающих, что участник является производителем предлагаемого товара (паспорта, сертификаты, ТУ, иное);

3.2. для участников, не являющихся производителем:

- заверенная участником копия документа (при наличии), подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих

	форм: • договор (соглашение) с производителем; • договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав; • договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель; - заверенные участником копии документов, подтверждающих, что предмет заказа производится производителем предлагаемого товара (паспорта, сертификаты, ТУ, иное). 4. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации, заверенную участником. Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – заверенную участником копию выписки из торгового реестра страны происхождения (выписка должна быть произведена не ранее 6 месяцев до даты подачи заявления на участие в процедуре запроса ценовых предложений) или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения. Указанные документы должны быть с заверенным участником переводом на русский язык. 5. техническое предложение, которое должно содержать: 5.1. Номер лота, полное наименование предлагаемого к поставке товара по данному лоту, количество, комплектность, наименование завода-производителя; 5.2. Подробные ответы на все пункты соответствующего технического задания с приложением всех необходимых документов, схем и чертежей. 5.3. Гарантийные обязательства (не менее указанных в соответствующем техническом задании).
<i>Требования к оформлению коммерческой части ценового предложения</i>	<u>II. Коммерческая часть ценового предложения.</u> Коммерческая часть ценового предложения предоставляется участниками, прошедшими I этап и допущенными заказчиком ко II этапу. Дата и время представления коммерческого предложения сообщается заказчиком письменно всем участникам, прошедшим I этап. Коммерческая часть ценового предложения должна быть представлена с пометкой «Коммерческая часть ценового предложения на поставку печи термической» посредством электронной почты на e-mail: mto@kali.by с пометкой для Антоненко Н.И. Конверт (электронный документ) с ценовым предложением, поданный после истечения окончательного срока представления, не вскрывается (не воспроизводится) и возвращается представившему его участнику. Срок подготовки и предоставления коммерческой части ценовых предложений определяется комиссией по итогам первого этапа и не должен составлять менее 2 (двух) рабочих дней со дня направления участникам приглашения к участию во втором этапе процедуры. Коммерческая часть ценового предложения должна быть подготовлена и представлена на русском языке, в одном экземпляре. Коммерческая часть должна содержать: 1. Коммерческое предложение, включающее: - номер лота, полное наименование товара, его комплектность, це-

	ну предложения. (Цена определяется участником с указанием условий поставки без учета НДС (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.); - валюту платежа; - условия оплаты (количество банковских дней после поставки товара); - условия поставки (предпочтительно – DAP, г.Солигорск); - сроки поставки (количество дней после подписания договора); - гарантийные обязательства (не менее указанного в соответствующем техническом задании); - срок действия ценового предложения (не менее 60 дней); - экономический расчет уровня отпускных цен (тарифов), уровень плановой рентабельности (наценки, надбавки).
Общие требования	Техническая часть ценового предложения и коммерческая часть должны быть отпечатаны или написаны несмываемыми чернилами и подписаны руководителем или иным должностным лицом юридического лица либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора. Полномочия должностного лица (кроме руководителя), другого представителя юридического лица на участие в процедуре и подписание договора от имени юридического лица должны подтверждаться доверенностью (иным документом), копия которого, заверенная руководителем и печатью юридического лица, прилагается к ценовому предложению. Ценовые предложения, подаваемые индивидуальным предпринимателем, должно быть подписаны самим индивидуальным предпринимателем. В предложениях не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего ценовое предложение. Все вышеперечисленные требования в равной мере относятся и к документам, являющимся неотъемлемыми частями ценовых предложений (заявлению участника на участие в процедуре закупки, спецификации и др.).
Иные сведения	1. Оценка представленных данных претендентов на участие в процедуре запроса ценовых предложений осуществляется отдельно от оценки предложений. 2. Заказчик может оценивать представленные данные претендентов на любом этапе после истечения срока представления ценовых предложений. 3. Заказчик вправе потребовать от претендента (участника) подтвердить свои представленные данные. Подтверждение представленных данных должно быть осуществлено до заключения договора путем предоставления соответствующих документов или сведений, запрошенных заказчиком. 4. Претендент, не соответствующий требованиям, отказавшийся подтвердить или не подтвердивший свои данные, отстраняется заказчиком от дальнейшего участия в процедуре закупки. Его предложение отклоняется. Претенденты, соответствующие квалификационным требованиям первого этапа, допускаются ко второму

	этапу. 5. Оценка предложений осуществляется при: - соответствии предложений требованиям запроса ценовых предложений; - наличии предложения единственного участника процедуры закупки, если его предложение соответствует требованиям настоящего запроса ценовых предложений. 6. Заказчик или комиссия вправе отклонить все ценовые предложения до выбора наилучшего из них по следующим основаниям в случае: - отсутствия финансирования; - утраты заказчиком необходимости приобретения товаров; - изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки. Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех ценовых предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия. 7. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных ими ценовых предложений, а также об изменении иных условий ценовых предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.). 8. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих ценовых предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.). В случае, если в нескольких ценовых предложениях содержатся одинаковые условия либо двум и более ценовым предложениям в результате оценки присвоен порядковый номер 1 (первое место): - при возможном разделении предмета закупки его количество (объем) пропорционально распределяется между всеми участниками, ценовым предложениям которых присвоен порядковый номер 1 (первое место); - при отсутствии возможности разделить предмет закупки поставщиком (подрядчиком, исполнителем) выбирается тот участник, ценовое предложение производителя либо (при победе нескольких производителей или отсутствии производителей среди победителей) предложение которого поступило ранее других ценовых предложений, которым присвоен порядковый номер 1 (первое место). - при рассмотрении предложений комиссия отклоняет предложения участников процедуры закупки, не являющихся производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения таких участников не
--	--

	ниже цены хотя бы одного участвующего в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя). 9. Заказчик вправе внести изменения в запрос ценовых предложений до истечения срока предоставления ценовых предложений. Внесение изменений в ценовые предложения не допускается, за исключением снижения цены предложений (улучшения для заказчика иных условий). 10. Итоги процедуры запроса ценовых предложений должны быть подведены, как правило, в течение десяти рабочих дней по истечении срока представления коммерческой части предложений. При необходимости комиссия имеет право продлить подведение итогов процедуры запроса ценовых предложений. 11. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры запроса ценовых предложений с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников. Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях установленных законодательством, уставом или органами управления заказчика - с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика. 12. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в срок до пятнадцати включительно календарных дней после принятия решения о выборе поставщика, но не ранее чем через пять календарных дней после выбора победителя. Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его ценового предложения и запроса ценовых предложений. 13. В случае если ценовое предложение подано только одним участником или в результате отклонения ценовых предложений осталось предложение только одного участника, комиссия после назначенной даты проведения запроса ценовых предложений вправе: - признать победителем единственного участника запроса ценовых предложений, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке, принять решение о заключении с ним соответствующего договора. При этом в случае, если единственный участник процедуры запроса ценовых предложений, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, не является производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), он может быть признан победителем при экономической нецелесообразности или невозможности закупки у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей); - признать запрос ценовых предложений несостоявшимся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и рекомендовать заказчику применить к закупке процедуру закупки из одного источника; - признать запрос ценовых предложений несостоявшимся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема
--	---

	(количества) предмета закупки либо его части (лота) и рекомендовать заказчику применить к закупке повторную процедуру запроса ценовых предложений. 14. В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора. Если выбранный поставщик отказался подписать договор либо не может его подписать в связи с тем, что в период проведения процедуры прекратил свою деятельность, оказался в процессе ликвидации, разделения, выделения или был признан в установленном порядке экономически несостоятельным (банкротом), за исключением находящегося в процедуре санации, комиссия вправе: - выбрать поставщиком участника, ценовое предложение которого заняло второе место в запросе ценовых предложений; - признать запрос ценовых предложений несостоявшимся и рекомендовать заказчику применить к закупке повторный запрос ценовых предложений либо закупку из одного источника.
--	---

Приложения № 1 - техническое задание на закупку печи термической на 3-х страницах.

Настоящий запрос ценовых предложений изложен на 17 страницах (с учетом Приложения № 1) и имеет идентичное содержание для всех участников.

Зам. начальника отдела общезаводского
оборудования УМТО



С. Н. Казак

Инженер бюро электротехнического
оборудования УМТО



Н. И. Антоненко

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ на приобретение печи термической.

1. Назначение:
 - 1.1. Печь термическая предназначена для термической обработки (закалки, отпуска, отжига) изделий из стальных, чугуновых и цветных сплавов на термическом участке ремонтно-механического цеха 4 рудоуправления.
2. Полное наименование: печь термическая шахтная.
3. Необходимое количество закупаемых изделий: Один комплект.
4. График поставок: наименьший срок поставки.
5. Технические характеристики:
 - 5.1. Напряжение и род тока питающей сети по ГОСТ 13109-97 или стандарту EN 60204-1: 380 -5+10% V, 50 ±1% Hz, тип TN-C-S;
 - 5.2. Степень защиты электрооборудования по ГОСТ 14254-96, не менее: IP54;
 - 5.3. Уровень шума: не более 80 ДБ;
 - 5.4. Климатическое исполнение по ГОСТ 15150-69: УХЛ4;
 - 5.5. Исполнение печи: шахтная с вертикальной загрузкой (без реторты для цементации), с механизированной системой управления подъёмом/опусканием крышки;
 - 5.6. Режим работы: двухсменный;
 - 5.7. Циклы работы: автоматический, ручной, наладочный;
 - 5.8. Нагрев рабочей зоны: электрический, методом прямого нагрева сопротивлением;
 - 5.9. Нагревательный элемент: проволока нихромовая (Х20Н80);
 - 5.10. Размеры рабочего пространства печи:
 - 5.10.1. диаметр рабочего пространства: не менее 1200 мм;
 - 5.10.2. глубина рабочего пространства: не менее 2000 мм.
 - 5.11. Загрузка печи (масса садки): не менее 2500 кг;
 - 5.12. Максимальная температура нагрева рабочего пространства: не менее 1050°C;
 - 5.13. Отклонение от равномерности нагрева рабочего пространства при максимальной температуре: не более 10°C;
 - 5.14. Шаг регулирования температуры нагрева: не более 5°C;
 - 5.15. Мощность, не более: 250 кВт;
 - 5.16. Наличие программируемого контроллера для управления температурой печи с возможностью считывания параметров работы.
6. Требования к комплектации:
 - 6.1. Комплектность: согласно технической документацией завода-изготовителя;
 - 6.2. Сервисный инструмент (инструмент для обслуживания);
 - 6.3. Комплект расходных материалов, рассчитанный на весь гарантийный срок эксплуатации;
7. Требования к документации:

- 7.1. Комплект документации по эксплуатации и ремонту согласно ГОСТ 2.601-2013, оформленной согласно ГОСТ 2.610-2006;
- 7.2. Каталог запасных запчастей (для заявки);
- 7.3. Документ со сведениями о содержании драгоценных материалов и цветных металлов;
- 7.4. В технической документации, поставляемой в комплекте с печью, должны также быть указаны:
 - 7.4.1. общее электрическое сопротивление для всех нагревательных элементов;
 - 7.4.2. сопротивление отдельных сегментов нагревательных элементов;
 - 7.4.3. чертёж сегментов нагревательных элементов с указанием формы навивки и длины развёртки
8. Другие требования к товару:
 - 8.1. Предлагаемая продукция должна быть новая, не бывшая в употреблении;
 - 8.2. К коммерческо-техническому предложению приложить референс-лист с отзывами за последние 5 лет.
 - 8.3. Обязательство о предоставлении документов на соответствие поставляемого оборудования техническому регламенту Таможенного союза 010/2011 «О безопасности машин и оборудования», выданных аккредитованным органом по сертификации, включённым в Единый реестр органов по сертификации и испытательных лабораторий (центров) Таможенного союза.
 - 8.4. Шкала на все СИ должна быть выражена в единицах, согласно техническому регламенту «Единицы измерений, допущенные к применению на территории Республики Беларусь» ТР 2007/003/ВУ;
 - 8.5. Надписи на пультах и кнопках управления: на русском языке;
 - 8.6. В случае применения охлаждающих устройств для узлов оборудования, в холодильных установках не применять озоноразрушающие вещества.
 - 8.7. Способ консервации по ГОСТ 9.014-78 должен обеспечивать сохранность изделия при транспортировке, погрузочно-разгрузочных операциях и временном хранении до монтажа в течение 12 месяцев.
9. На рассмотрение должны быть представлены на русском или белорусском языке:
 - 9.1. Техническое предложение с ответами на все вопросы в последовательности, изложенной в техническом задании, в виде сравнительной таблицы;
 - 9.2. Описание, графические материалы и общий вид оборудования для определения соответствия предлагаемого к поставке оборудования;
 - 9.3. Обязательство о предоставлении в течение 10 календарных дней после подписания договора или контракта:
 - 9.3.1. планировки расположения оборудования с габаритными размерами в плане и по высоте;
 - 9.3.2. чертежей на фундаменты с нагрузками в точках приложения;
 - 9.3.3. информации о энергоносителях и местах подвода.
10. В стоимость включить:

- 10.1. шеф монтаж;
- 10.2. первичные консультации для технического и обслуживающего персонала на территории заказчика представителями изготовителя.
- 11. Гарантийное обслуживание – не менее 24 месяцев, от даты подписания «Акта ввода товара в эксплуатацию».
- 12. Примечания:
 - 12.1. Предложение признается не соответствующим техническому заданию, если:
 - 12.1.1. Не содержит ответов на все вопросы, изложенные в техническом задании;
 - 12.1.2. Участник, представивший предложение, отказался исправить выявленные в нем ошибки или неточности.

12

13

14

15

16